

## **Lampiran 1** **Kuesioner**

### **A. Identitas Responden**

1. Nama Responden:
2. Umur Responden:
3. Alamat Usaha :
4. Jenis Kelamin : 1. Laki-laki 2. Perempuan
5. Status Perkawinan : 1. Kawin 2. Belum Kawin 3. Janda/Duda
6. Jumlah Tanggungan : .....orang
7. Pendidikan terakhir yang ditamatkan :
  1. Tidak Tamat SD
  2. Tamat SD atau sederajat
  3. Tamat SMP atau sederajat
  4. Tamat SMA atau sederajat
  5. Sarjana Muda/D3
  6. Sarjana/S1 atau lebih tinggi
8. Lama usaha : .....tahun
9. Jenis usaha : .....
10. Jumlah tenaga kerja : .....orang

### **B. Pengelolaan Usaha : Aspek Permodalan**

11. Sumber permodalan dalam menjalankan usaha :
  1. Dana sendiri
  2. Pinjaman keluarga
  3. Pinjaman teman
  4. Kredit bank
  5. Pinjaman mitra usaha
  6. Koperasi
  7. Lainnya, sebutkan .....

12. Total asset usaha : Rp. ....
- |                                |                                 |
|--------------------------------|---------------------------------|
| 1. Dibawah Rp. 1 juta          | 4. Rp. 10,01 juta – Rp. 30 juta |
| 2. Rp. 1,01 juta – Rp. 5 juta  | 5. Rp. 30,01 juta – Rp. 50 juta |
| 3. Rp. 5,01 juta – Rp. 10 juta | 6. Diatas Rp. 50 juta           |
13. Omset usaha per hari : Rp. ....
- |                                   |                                   |
|-----------------------------------|-----------------------------------|
| 1. Dibawah Rp. 50.000             | 4. Rp. 300,001 sampai Rp. 500.000 |
| 2. Rp. 50.001 sampai Rp. 100.000  | 5. Rp. 500.001 sampai Rp. 1 juta  |
| 3. Rp. 100.001 sampai Rp. 300.000 | 6. Rp. Diatas 6 juta              |
14. Keuntungan usaha per hari : Rp. ....
- |                                   |                                 |
|-----------------------------------|---------------------------------|
| 1. Dibawah Rp. 100.000            | 4. Rp. 501.000 sampai 1.000.000 |
| 2. Rp. 101.000 sampai Rp. 300.000 | 5. Diatas Rp 1.000.000          |
| 3. Rp. 301.000 sampai Rp. 500.000 | 6. Lainnya, sebutkan .....      |
15. Apabila Bapak/Ibu akan melakukan pengembangan usaha, dari mana sumber pembiayaan pengembangan usaha tersebut :
- |                      |                         |
|----------------------|-------------------------|
| 1. Dana sendiri      | 5. Pinjaman mitra usaha |
| 2. Pinjaman keluarga | 6. Koperasi             |
| 3. Pinjaman teman    | 7. Lainnya, sebutkan    |
| 4. Kredit bank       |                         |
16. Apakah Bapak/Ibu pernah mengajukan kredit ke perbankan atau lembaga non perbankan :
- |           |                 |
|-----------|-----------------|
| 1. Pernah | 2. Tidak pernah |
|-----------|-----------------|

17. Jika pernah, bagaimana kredit yang diajukan Bapak/Ibu ke perbankan atau lembaga non perbankan tersebut :

1. Diterima
2. Ditolak

18. Menurut Bapak/Ibu, apa yang menjadi kendala dalam mengajukan kredit ke perbankan atau lembaga non perbankan :

1. Syarat agunan kredit yang berat
2. Birokrasi yang banyak
3. Suku bunga yang tinggi
4. Lainnya, sebutkan .....

19. Menurut Bapak/Ibu, berapa besarnya pinjaman modal yang dibutuhkan untuk pengembangan usaha : Rp. ....

1. Dibawah Rp. 1 juta
2. Rp. 1,01 juta – Rp. 5 juta
3. Rp. 5,01 juta – Rp. 10 juta
4. Rp. 10,01 juta – Rp. 20 juta
5. Rp. 20,01 juta – Rp. 50 juta
6. Rp. 50,01 juta – Rp. 100 juta
7. Rp. 100,01 juta – Rp. 200 juta
8. Diatas Rp. 200 juta, sebutkan

20. Menurut Bapak/Ibu, berapa lama kemampuan untuk pembayaran cicilan :  
..... tahun

1. Dibawah 1 tahun, sebutkan..... bulan
2. 1 tahun
3. 2 tahun
4. 3 tahun
5. 4 tahun
6. 5 tahun
7. Lainnya, sebutkan .....

21. Menurut Bapak/Ibu, besarnya kemampuan untuk pembayaran cicilan perbulan : Rp. ....

- |                              |                                  |
|------------------------------|----------------------------------|
| 1. Dibawah Rp. 100.000       | 5. Rp. 500.000 - Rp. 800.000     |
| 2. Rp. 100.000 – Rp. 200.000 | 6. Rp. 800.000 – Rp. 1.000.000   |
| 3. Rp. 200.000 – Rp. 300.000 | 7. Rp. 1.000.000 – Rp. 2.000.000 |
| 4. Rp. 300.000 – Rp. 500.000 | 8. Lainnya, sebutkan Rp. ....    |

22. Menurut Bapak/Ibu, besarnya tingkat bunga untuk pinjaman : ..... persen (%)

- |                |                            |
|----------------|----------------------------|
| 1. Dibawah 5 % | 4. 13- 15 %                |
| 2. 5-8 %       | 5. 16- 20 %                |
| 3. 9- 12 %     | 6. Lainnya, sebutkan ..... |

### **C. Pengelolaan Usaha : Aspek Manajerial**

23. Motivasi Bapak/Ibu dalam menjalankan usaha :

- |                            |                            |
|----------------------------|----------------------------|
| 1. Keinginan berwirausaha  | 3. Sulit mencari pekerjaan |
| 2. Sebagai usaha sampingan | 4. Lainnya, sebutkan ..... |

24. Motivasi Bapak/Ibu dalam memilih jenis usaha :

- |                         |                                     |
|-------------------------|-------------------------------------|
| 1. Memiliki pengalaman  | 4. Terinspirasi media, buku majalah |
| 2. Pengaruh lingkungan  | 5. Mengikuti program pemerintah     |
| 3. Mengikuti tren usaha | 6. Lainnya, sebutkan                |

25. Status kepemilikan usaha yang Bapak/Ibu jalankan sekarang :

- |                  |                            |
|------------------|----------------------------|
| 1. Milik sendiri | 3. Kerjasama/kongsi        |
| 2. Menyewa       | 4. Lainnya, sebutkan ..... |

26. Izin usaha yang Bapak/Ibu miliki dalam menjalankan usaha :
1. Tanda Daftar Perusahaan (TDP)
  2. Surat Izin Usaha Perdagangan (SIUP)
  3. NPWP
  4. Lainnya, sebutkan
27. Jenis badan usaha yang dimiliki Bapak/Ibu dalam menjalankan usaha :
1. Tidak ada/Perseorangan
  2. Usaha Dagang (UD)
  3. CV/Firma
  4. Lainnya, sebutkan .....
28. Lokasi tempat usaha yang Bapak/Ibu jalankan sekarang :
1. Rumah Tinggal
  2. Komplek pertokoan
  3. Pasar Tradisional
  4. Kawasan perkantoran
  5. Badan jalan/trotoar
  6. Kaki Lima
  6. Lainnya, sebutkan
29. Kondisi lokasi usaha yang Bapak/Ibu jalankan sekarang :
1. Strategis
  2. Cukup strategis
  3. Tidak strategis
30. Apakah Bapak/Ibu membuat laporan keuangan/pembukuan untuk usaha sekarang :
1. Ada
  2. Tidak ada
31. Menurut Bapak/Ibu, bagaimana pola pemasaran produk yang dilakukan :
1. Dipasarkan langsung ke konsumen
  2. Dipasarkan lewat agen
  3. Menggunakan Salesmen
  4. Pameran
  5. Melalui internet
  6. Lainnya, sebutkan .....

32. Menurut Bapak/Ibu, hambatan yang sering dihadapi dalam menjalankan usaha :

- |                            |                             |
|----------------------------|-----------------------------|
| 1. Harga bahan baku        | 4. Tenaga kerja terampil    |
| 2. Harga bahan bakar       | 5. Teknologi yang sudah tua |
| 3. Ketersediaan bahan baku | 6. Lainnya, sebutkan .....  |

33. Menurut Bapak/Ibu, selain jenis bantuan modal, jenis bantuan yang diharapkan dari pemerintah :

- |                                     |                              |
|-------------------------------------|------------------------------|
| 1. Kemudahan perizinan              | 4. Bantuan teknologi         |
| 2. Pelatihan Pengembangan usaha     | 5. Penghapusan pungutan liar |
| 3. Akses pasar atau informasi pasar | 6. Lainnya, sebutkan .....   |

34. Menurut Bapak/Ibu, jenis pelatihan yang diharapkan untuk pengembangan usaha :

- |                                |                            |
|--------------------------------|----------------------------|
| 1. Pemasaran                   | 4. Manajemen umum          |
| 2. Keuangan atau pembukuan     | 5. Komputer dan TI         |
| 3. Ketrampilan teknis produksi | 6. Lainnya, sebutkan ..... |

35. Menurut Bapak/Ibu, upaya yang diperlukan untuk peningkatan usaha dari aspek nonfinansial :

- |  |                                |
|--|--------------------------------|
| 1. Peningkatan kualitas tenaga kerja   | 5. Menjalin kemitraan          |
| 2. Penyediaan tempat usaha             | 6. Peningkatan kualitas produk |
| 3. kemudahan dalam izin usaha (gratis) | 7. Perluasan pemasaran produk  |
| 4. Pemanfaatan teknologi informasi     | 8. Lainnya, sebutkan .....     |